



Disaster Recovery-as-a-Service

Skalierbar, automatisiert, kostengünstig –
So sichern Sie Ihr Unternehmen optimal
für einen Systemausfall ab

Business Continuity

Fallen systemkritische Systeme aus, sind Stillstandzeiten und Datenverluste die desaströsen Folgen. Unternehmen sichern sich gegen diese Gefahren mit Disaster Recovery ab – bislang zumeist in Form einer zweiten, vollausgebauten On-Premises-Serverinfrastruktur. Sie hält den IT-Betrieb im Notfall aufrecht und ermöglicht ein schnelles Wiederhochfahren der Systeme. Doch die Hardware ist nicht skalierbar, sehr kostenintensiv und muss zur Absicherung gegen großflächige, katastrophale Ereignisse in räumlich weit entfernten Rechenzentren betrieben werden.

Kennzahlen für die Notfallwiederherstellung

Recovery Point Objective (RPO) und Recovery Time Objective (RTO) charakterisieren die Qualität von Disaster Recovery (DR). RPO gibt den zeitlichen Abstand zwischen zwei Datensicherungen an und ist damit ein Maß dafür, wieviel Daten bzw. Transaktionen zwischen der letzten Sicherung und dem Systemausfall maximal verloren gehen können. RTO beziffert die Zeitdauer, bis nach einem Schaden die Geschäftsprozesse wieder vollständig hergestellt sind.

Ihre Vorteile

- deutlich kostengünstiger als On-Premises-DR: keine Hardware-Investitionen; geringere, gut kalkulierbare Laufkosten
- uneingeschränkt skalierbar, automatisiertes Anpassen der VM-Instanzen
- georedundant
- Performance-Kennzahlen analog On-Premises-DR
- hoher Datendurchsatz, geringe Netzwerkkosten
- flexibel für jede cloudfähige Applikation einsetzbar
- an Ihre spezifischen Anforderungen angepasst



Unsere Leistungen

- Bedarfsermittlung
- Aufbau und Customizing des DR-Systems
- Bereitstellung und Anpassungen der Cloud-Infrastruktur
- regelmäßiger Proof-of-Concept

Disaster Recovery in der Cloud

Disaster Recovery-as-a-Service ist bei gleicher Performance – RTO und RPO ändern sich nicht – deutlich preiswerter: Es fallen keine Investitionen in die Hardware an und da die redundante Umgebung nur beim Systemausfall hochskaliert wird, sind die Laufkosten gering. Eine dedizierte Netzwerkverbindung ermöglicht einen hohen Datendurchsatz und senkt so die Netzwerkkosten. Die Skalierung der Cloud-Infrastruktur erfolgt automatisiert, die Speicherkapazitäten sind de facto unbegrenzt. Die Cloud-Technologie ermöglicht eine Georedundanz, denn die Sicherungen sind nun geografisch von den Quell-Daten getrennt. Unsere DR-Lösung funktioniert für jede cloudfähige Applikation – von SAP-Datenbanken über Microsoft 365 bis hin zu Ihren individuellen Anwendungen.

Customizing

Wir starten mit einem Envisioning-Workshop, um Ihren tatsächlichen Bedarf zu ermitteln. In nur wenigen Wochen passen wir dann das DR-System so an, dass es Ihre Systeme repliziert und zusätzlich die benötigten Filesysteme synchronisiert. Die Anzahl der VM-Instanzen wird sich automatisiert erhöhen bzw. reduzieren. Die Automatisierung verringert den Aufwand, um die Leistung der laufenden Applikationen zu überwachen und zu optimieren, da dieser sich an den realen Bedingungen ausrichtet. Vor der Inbetriebnahme führen wir mittels initiiertem DR-Test einen Proof-of-Concept unter Ihren Realbedingungen durch, den wir nach Absprache regelmäßig, etwa im jährlichen Turnus, wiederholen.

Weitere Fragen? Nehmen Sie Kontakt mit uns auf.

Arvato Systems | **Andreas Müller** | Manager Projekt Management
Tel.: +49(5241)80-88954 | E-Mail: andreas.mueller@bertelsmann.de
arvato-systems.de

Als international agierender IT-Spezialist unterstützt Arvato Systems namhafte Unternehmen bei der Digitalen Transformation. Mehr als 2.700 Mitarbeiter an weltweit über 25 Standorten stehen für hohes technisches Verständnis, Branchen-Know-how und einen klaren Fokus auf Kundenbedürfnisse. Als Team entwickeln wir innovative IT-Lösungen, bringen unsere Kunden in die Cloud, integrieren digitale Prozesse und übernehmen den Betrieb sowie die Betreuung von IT-Systemen. Zudem können wir im Verbund der zum Bertelsmann-Konzern gehörenden Arvato ganze Wertschöpfungsketten abbilden. Unsere Geschäftsbeziehungen gestalten wir persönlich und partnerschaftlich mit unseren Kunden. So erzielen wir gemeinsam nachhaltig Erfolge.

