

Webinar

SUITE AND SIMPLE

Ganzheitliche SAP-Transformation am Beispiel der Branche Consumer Products & Retail

Vortragende



Tina Marx
Sales Manager



Pascal Leppich
Head of SAP Solution Sales

AGENDA

1. Unternehmensvorstellung
2. Vorstellung des *Suite & Simple*-Ansatzes
3. Fragen und Antworten

Unternehmensvorstellung

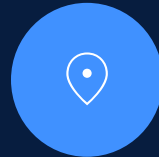
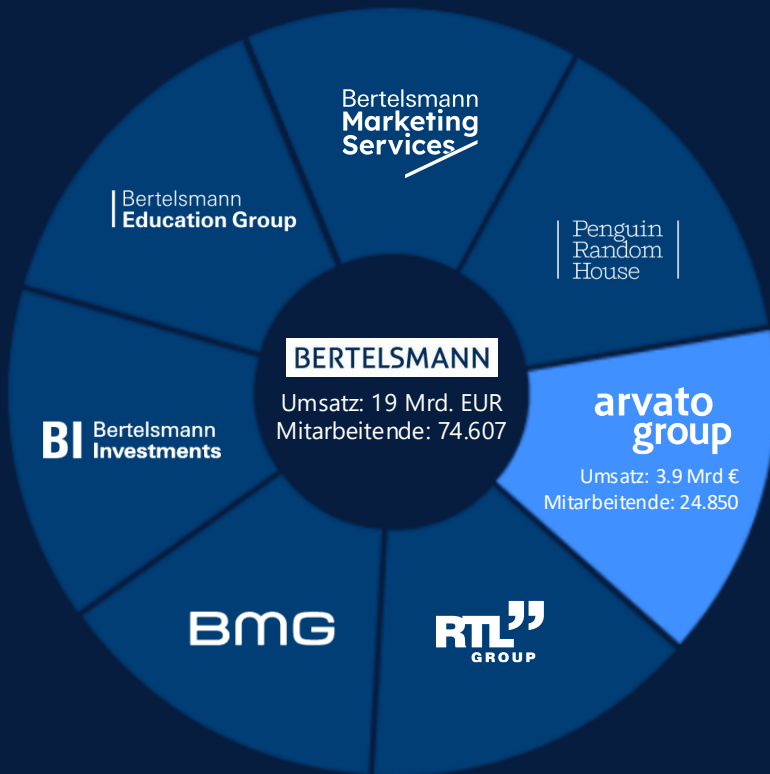
AS



Arvato Systems ist



... ein mittelständisches und kundenfokussiertes Unternehmen auf einem starken Konzernfundament.



20 +

Standorte weltweit



Hauptsitz

Gütersloh



~ 528 Mio.€

Umsatz



3.400 +

Mitarbeitende

Handel & Konsumgüter

Energie- & Versorgungswirtschaft

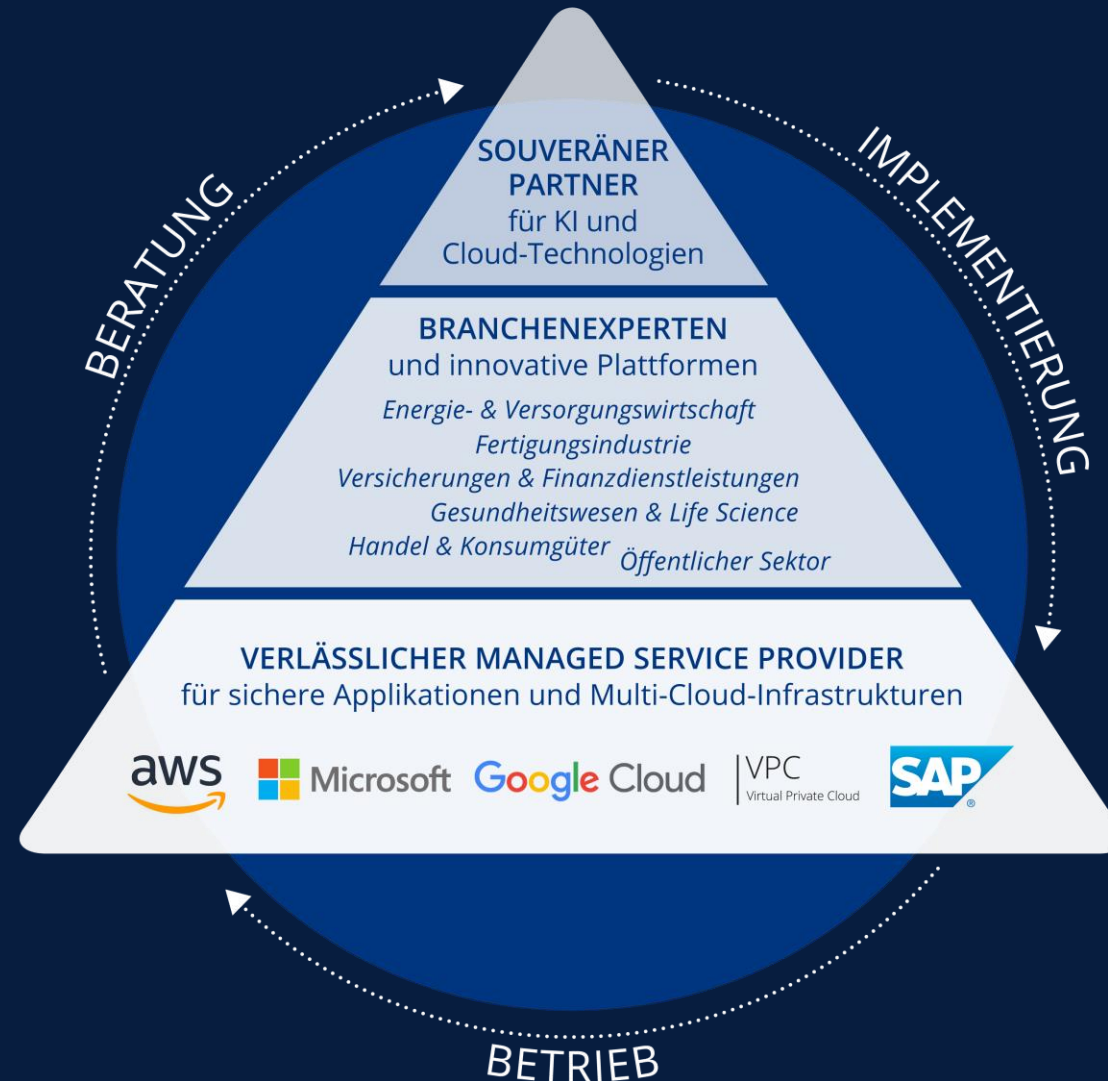
Öffentlicher Sektor

Fertigungsindustrie

Versicherungen & Finanzdienstleistungen

Gesundheitswesen

We Empower Digital Leaders.



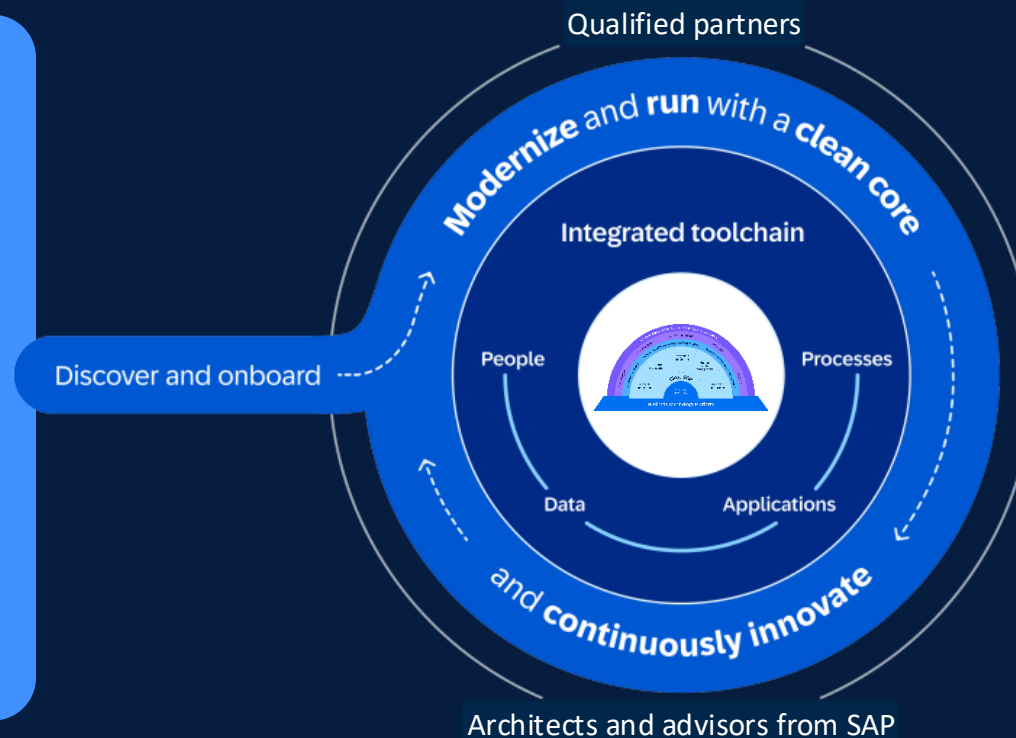
AGENDA

1. Unternehmensvorstellung
2. Vorstellung des *Suite & Simple*-Ansatzes
3. Fragen und Antworten

Komplexität raus mit *Suite and Simple*

„Suite“ – Dank unserer umfassenden End-to-End-Expertise begleiten wir Unternehmen durch alle SAP-Geschäftsprozesse.

Wir nutzen das volle Potenzial der SAP Business Suite, um ganzheitliche, zukunftssichere Lösungen mit maximalem Mehrwert für unsere Kunden zu schaffen.



„Simple“ – Unser Anspruch ist es, komplexe Zusammenhänge zu vereinfachen und in eine klare, verständliche und kundenorientierte Sprache zu übersetzen – für maximale Transparenz und Nachvollziehbarkeit.



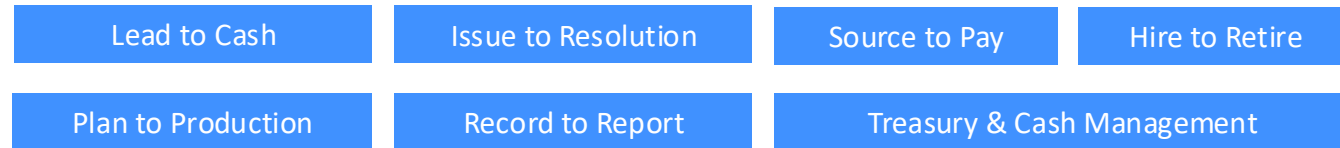
+30 Jahre

SAP-Partner für

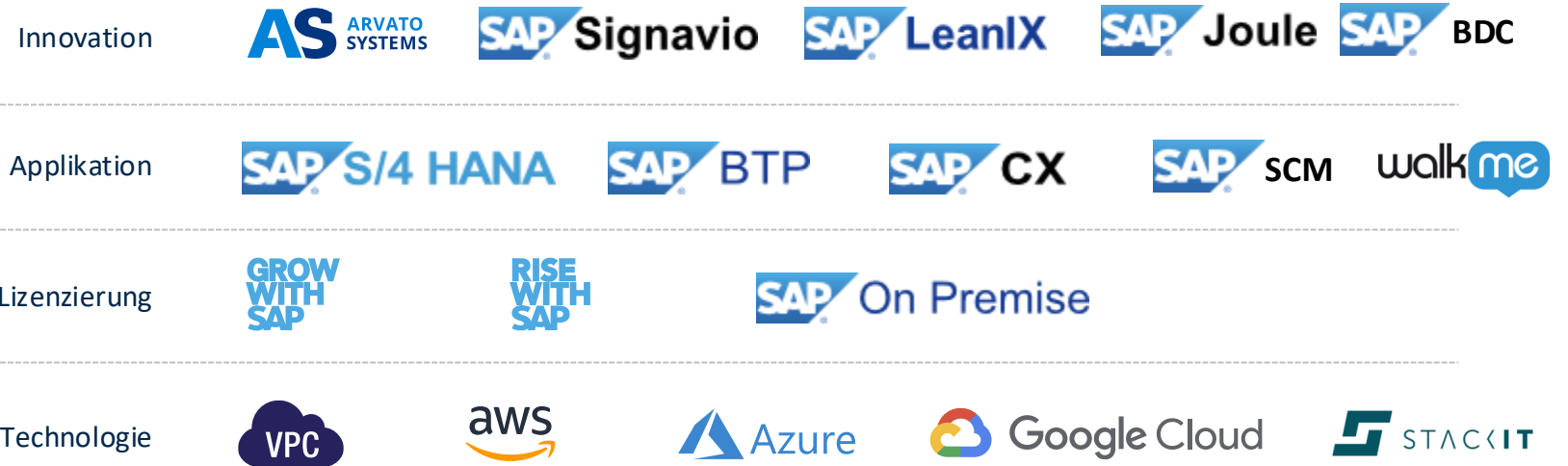
- ✓ Lizenzen / Subscription
- ✓ Transformationen
- ✓ Infrastruktur & Betrieb
- ✓ Managed Services

MENSCH

PROZESSE



TECHNOLOGIE



~ 500 SAP-Expert:innen, um Kunden weltweit zu unterstützen

AS

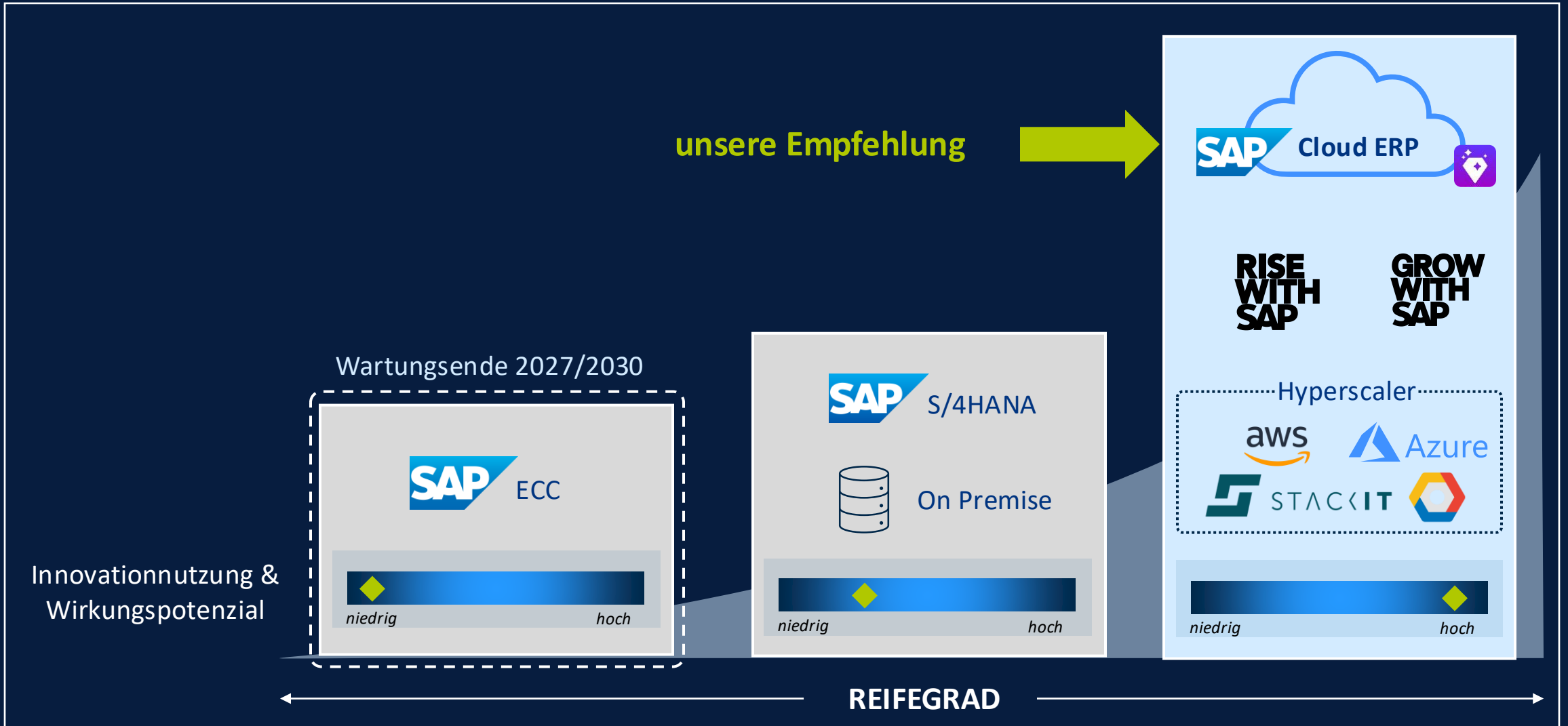


200+ SAP Consultants in D/A/CH

100+ SAP Consultants, Developer und Support Nearshore, z.B. Riga & Brasov

150+ SAP Developer Offshore, z.B. in unserem Development Center in Malaysia

SAP Customer Journey 2027+



Arvato Systems – Ihr ganzheitlicher SAP Cloud Partner



SAP Cloud Lizenzpartner

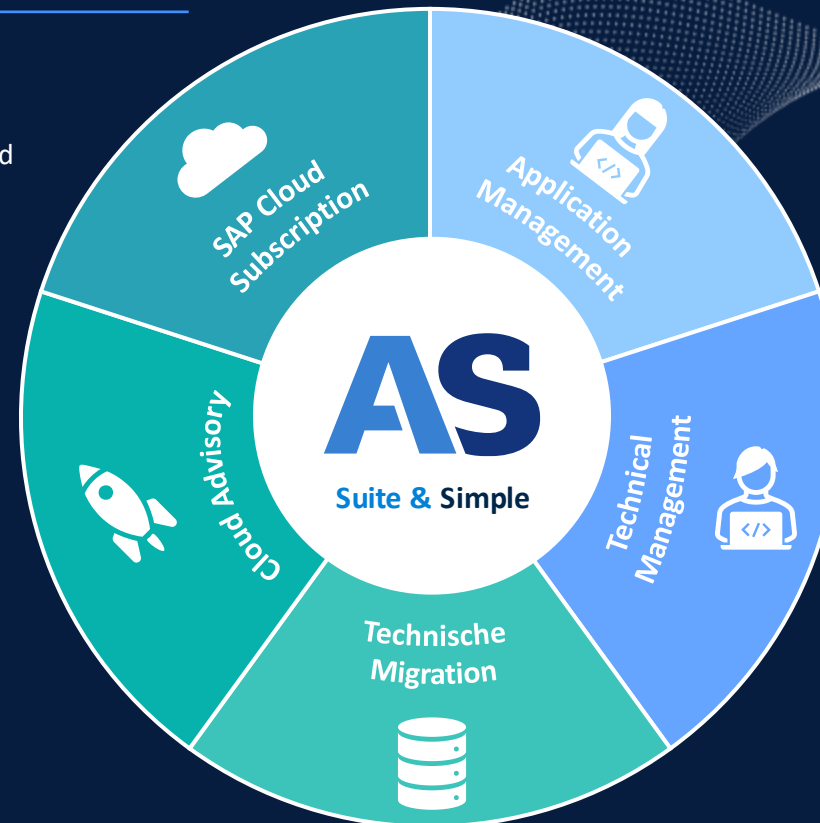
Als zertifizierter Resell- und CC-Flex-Partner unterstützt Arvato Systems Sie bei der individuellen Auswahl der SAP-Cloud-Lizenzen, damit Sie künftig kosteneffizient und vollumfänglich auf die Zukunft ausgerichtet sind. Dazu zählt auch die Auswahl des Hyperscalers, der Ihren Anforderungen entspricht.

SAP Cloud Transformation

Wir begleiten Ihre Transformation in die SAP-Cloud – von der Analyse bis zur Migration (Greenfield, Brownfield, Bluefield). Unsere Expert:innen sorgen für reibungslose Integration mit Change-Management und optimieren Ihre Prozesse durch Business Process Management und Enterprise Application Management Tools.

SAP RISE Partner-Led-Migration

Als zertifizierter SAP RISE Migrationspartner und die jahrzehntelange Erfahrung von eigener SAP-Infrastruktur unterstützen wir Kunden effizient und qualitätsgesichert bei der technischen Migration in die SAP Cloud Umgebung.



Application Management Services

Wir stellen den reibungslosen Betrieb Ihrer SAP-Cloud-Lösung sicher. Wir überwachen Ihr System kontinuierlich, erkennen und beheben Probleme proaktiv, minimieren Risiken und bleiben Ihr zentraler Ansprechpartner für schnelle, kompetente Unterstützung. Zusätzlich helfen wir Ihnen, Ihre Geschäftsprozesse anzupassen und zu optimieren.

Technical Management Services

Mit unserer langjährigen Erfahrung schließen wir die Leistungslücke im Bereich Technical Managed Services (Cloud Application Services) im cloudbasierten Servicemodell. So stellen wir sicher, dass alle notwendigen technischen Aktivitäten auch künftig effizient gesteuert und umgesetzt werden.

Volatilität setzt Hersteller unter Druck



Volatiler Konsum & „Preis-Leistungs-Jäger“

- Stark schwankende Nachfrage
- Nachfragespitzen (+300 %) ¹ u.a. durch Social Media Hypes (bspw. Dubai Schokolade)
- Aufstieg der Handelsmarken durch höhere Preissensibilität (39% Marktanteil in Europa) ²



Sinkende Forecast-Qualität

- Fehlplanung führt zu Überproduktion (30% höhere Lagerkosten) ³ oder Out-of-Stock (durchschnittlich 4 % Umsatzverlust) ³
- Direkte Auswirkung auf Umsatz und Working Capital



Komplexe, fragile Supply Chain

- Geopolitische Disruptionen, Rohstoffengpässe bei vielstufigen Lieferketten
- Gestiegene Komplexität und Kosten für Resilienz-Maßnahmen (Dual Sourcing (5-15% Mehrkosten) ⁴, Regionalisierung)

Quellenliste: ¹NielsenIQ „Social commerce and viral demand trends“ ²PLMA International Private Label Yearbook 2024, ³KPMG, ⁴Gartner Supply Chain Resilience Research, ⁵Accenture, ⁶Bain, ⁷Salesforce

Handel unter Margen- und Komplexitätsdruck



Margendruck bei hoher Preissensibilität

- Steigende Energie-, Personal- und Logistikkosten (2021)¹
- Preiserhöhungen kaum durchsetzbar
Energie bis zu 50% seit 2021 (Über 70 % der Verbraucher wechseln aktiv zu günstigeren (...) Händlern)²
- Deutliche Belastung der Profitabilität



Omnichannel führt zu operativer Komplexität

- Verzahnung von Filiale + Online + Marktplätze führen zu komplexen Prozessen und erfordert Investitionen
- Hohe Kosten für Fulfillment und Retouren (Retourenquote 20 – 40 %)³



Fehlende Echtzeit-Transparenz über Bestände

- Out-of-Stock führt zu schlechtem Kundenerlebnis und Umsatzausfall
- Fehlende Warenverfügbarkeit zählt zu den häufigsten Gründen für Händlerwechsel.⁴
- Überbestände führen zu Markdown, verschlechtern die Marge und binden Kapital

Von Volatilität und Margendruck zur datengetriebenen, resilienten Wertschöpfung

End-to-End Automation & AI-driven Operations

SAP Business AI & Robotics



Automatisierung & KI-gestützte Prozesse

Unified Data Foundation

SAP Business Data Cloud



Zentrale Datenplattform & Echtzeit-Insights

Integrierte Planung & Supply Chain Resilience

SAP SCM (EWM, TM, IBP)



Demand & Supply Chain Optimierung

Revenue Growth & Trade Promotion Excellence

SAP CX, RGM & Trade Mgt.



Effektive Provisions-, Preis- & Aktionssteuerung

Transformation Foundation

RISE & GROW with AI



Cloud & Prozess-Transformation



Automatisierung



Datentransparenz



Volatile Steuerung



Margenoptimierung



Zukunftssicherung

Vertrauen Sie auf unsere SAP Expertise im Handel- und Konsumgüterumfeld

arvato

BayWa

BERTELSMANN

boettcher
Source of Creativity.

DAS FUTTERHAUS
ERBACHER KUH

ERBACHER
the food family

expert 

 Lekkerland

MOSOLF

 Nordzucker

GREIWING
| logistics for you®

 **TALKE**
always a smart move

Unser Ansatz: End-to-End SAP Journey



Vorprojekt / Vorstudie



Klare Entscheidungsgrundlage



**AI-gestützte SAP
Business Suite
Transformation**
(Greenfield, Selective Data,
Brownfield)



Effizienter und sicherer
Weg zum SAP Cloud ERP



**Optimierung &
Innovation**



Kontinuierlicher Business
Value statt nur IT-Projekt

Unser Differenzierungsmerkmal



— Unser Ansatz spezialisiert sich auf die Konsumgüterindustrie und Handel mit der Kombination aus Technologie & Prozessberatung

- **Best of Suite Cloud Ansatz oder Brownfield**
- **Schnelle Time-to-Value**
- **Kosteneffizienz**

— Vorgefertigte Assets und Beschleuniger
(Standardisierte Angebote, Templates für Vorstudien, Conversion Tools, Best Practices)

Wir ermöglichen einen schnellen, risikoarmen Einstieg für Ihre Kunden
und machen es einfach, SAP-Projekte zu platzieren

Sourcing Summit

Digital denken. Souverän handeln. Zukunft gestalten.



Donnerstag, 18. Juni 2026 | Berlin



Arvato Systems lädt ein zum Sourcing Summit 2026 – dem exklusiven Treffpunkt für IT-Sourcing-Experten, Berater und Entscheider mit exklusiver Abendveranstaltung.



Die Themen decken die zentralen Herausforderungen im IT-Sourcing ab: KI-getriebene Betriebsmodelle, Regulierung und Souveränität, Hybrid-/Multi-Cloud-Orchestrierung, SAP- und Applikationsmodernisierung, Digital Workplace sowie Zero Trust.