

Arvato Systems

We Empower Digital Leaders.

Brownfield-Conversion als realistische S/4HANA-Strategie mit
Schwerpunkt auf der Fertigungsindustrie

AGENDA

1. Arvato Systems
2. SAP Portfolio & Expertise
3. SAP Cloud in der Fertigungsindustrie
4. Kundenbeispiel
5. Q&A

UNSERE REFERENTEN



Thomas Künzig-Reling
Sales Manager



Vivien Reinke
Account Growth Managerin



Pascal Leppich
Head of SAP Solution Sales

UNTERNEHMENSPRÄSENTATION

Bertelsmann auf einen Blick

BERTELSMANN



19,0 Mrd. Euro
Konzernumsatz



3.111 Mio. Euro
Operating EBITDA adjusted



1.036 Mio. Euro
Konzernergebnis



74.607
Mitarbeitende



Gütersloh
Hauptsitz



Penguin
Random
House



BMG

arvato
group

Bertelsmann
**Marketing
Services**

Bertelsmann
Education Group

BI Bertelsmann
Investments

Medien

Dienstleistungen

Bildung

Investments

Die Arvato Group im Bertelsmann-Konzern



3.871 Mio. Euro
Umsatz



641 Mio. Euro
Operating EBITDA adjusted



24.850
Mitarbeitende



Gütersloh
Hauptsitz



Medien



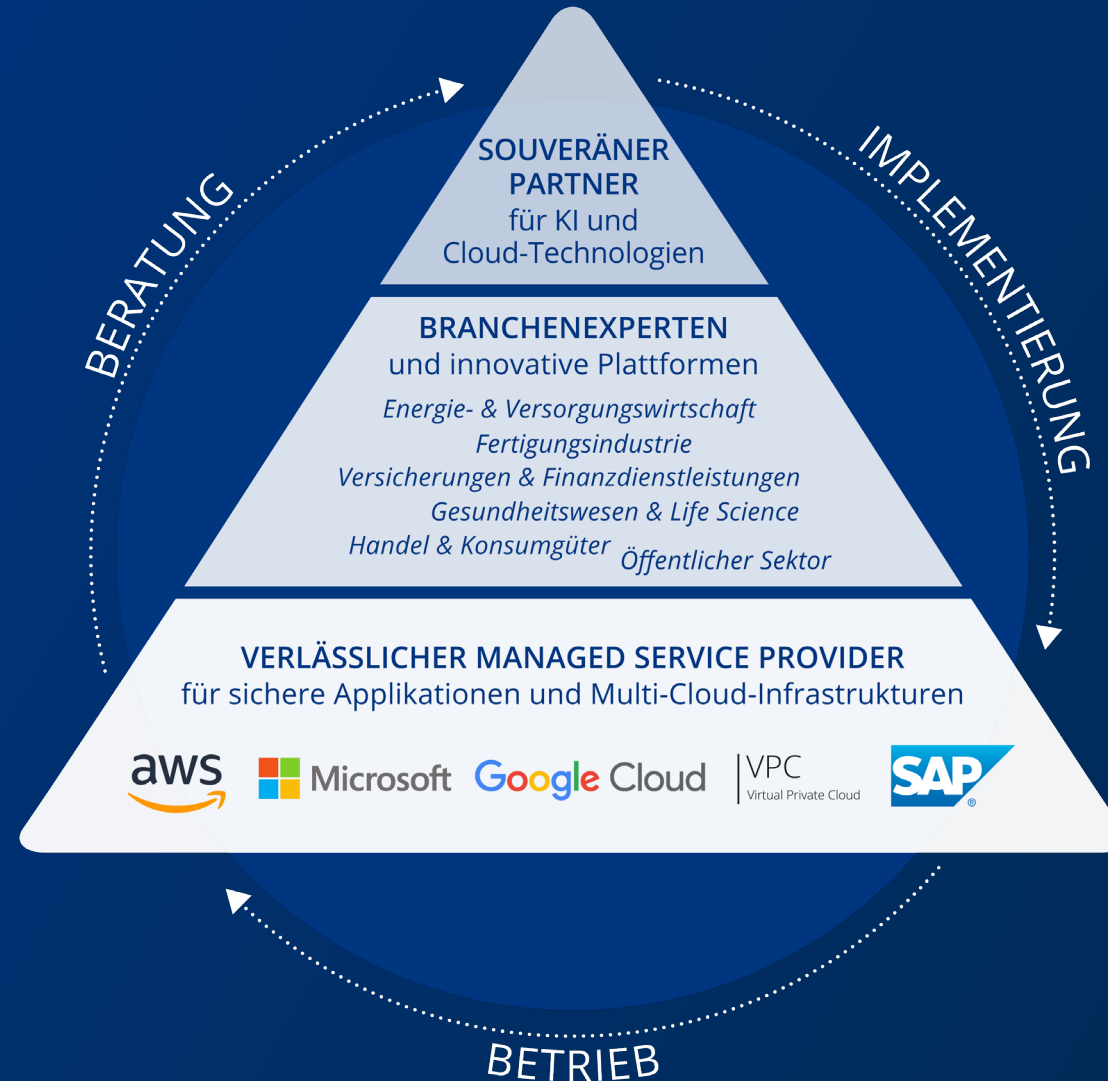
Dienstleistungen



Bildung

Investments

We Empower Digital Leaders.



AGENDA

1. Arvato Systems
2. SAP Portfolio & Expertise
3. SAP Cloud in der Fertigungsindustrie
4. Kundenbeispiel
5. Q&A



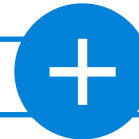
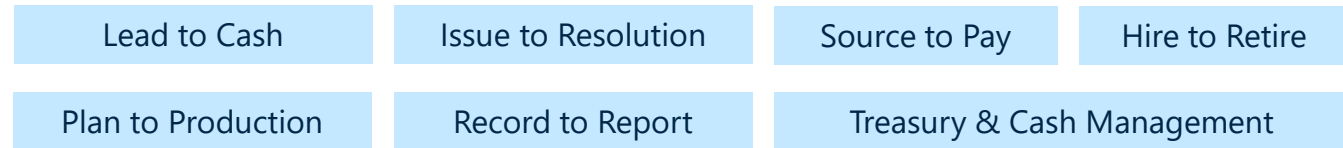
+30 Jahre

Partner der SAP für

- ✓ Lizenzen / Subscription
 - ✓ Transformationen
- ✓ Infrastruktur & Betrieb
 - ✓ Managed Services

MENSCH

PROZESSE



TECHNOLOGIE



SAP Partnerstatus, Kunden und Analysten bestätigen



SAP S/4HANA®

DIAMANT-INITIATIVE FÜR PARTNER
FOKUSPARTNER 2024
 Business Technology Platform



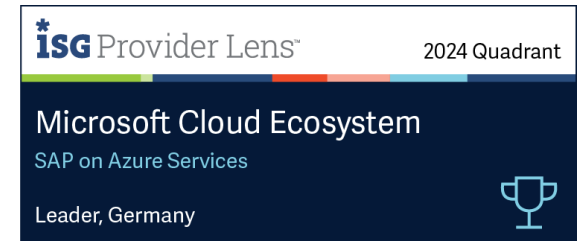
PE Sell
 PE Service
 PE Build

RISE WITH SAP Business Transformation as a Service



- **SAP Certified**
Integration with RISE with SAP S/4HANA Cloud
- **SAP® Certified**
Integration with Cloud Solutions

- **SAP® Certified**
Partner Center of Expertise
- **SAP Certified**
in SAP BTP Operations
- **SAP® Certified**
Integration with SAP S/4HANA® Cloud
- **SAP® Certified**
Integration with SAP S/4HANA®
- **SAP® Certified**
in SAP HANA® Operations
- **SAP® Certified**
Integration with SAP NetWeaver®



SAP Gold Partner „Outsourcing Operations Partner“ im SAP Partner Innovation Lifecycle Services Bereich
 Langjährige und verlässliche Partnerschaft seit 2003 und zum 13x verlängert – 05/2026 für Gütersloh | Bielefeld | Leipzig

Wir stehen in unserer SAP Practice für

Suite & Simple

„**Suite**“ – Dank unserer umfassenden End-to-End-Expertise begleiten wir Unternehmen entlang aller SAP-Geschäftsprozesse. Wir nutzen das volle Potenzial der SAP Business Suite, um ganzheitliche, zukunftssichere Lösungen mit maximalem Mehrwert für unsere Kunden zu schaffen.

„**Simple**“ – Unser Anspruch ist es, komplexe Zusammenhänge zu vereinfachen und in eine klare, verständliche und kundenorientierte Sprache zu übersetzen – für maximale Transparenz und Nachvollziehbarkeit.

Über 500 SAP-Experten, um Kunden weltweit zu unterstützen.



200+ SAP Consultants in D/A/CH

100+ SAP Consultants, Developer and Support in Riga & Brasov

50+ Transformation Consultants in USA & Canada

150+ SAP Developer in our Development Center in Malaysia

AGENDA

1. Arvato Systems
2. SAP Portfolio & Expertise
3. SAP Cloud in der Fertigungsindustrie
4. Kundenbeispiel
5. Q&A

Gründe für die SAP Transformation

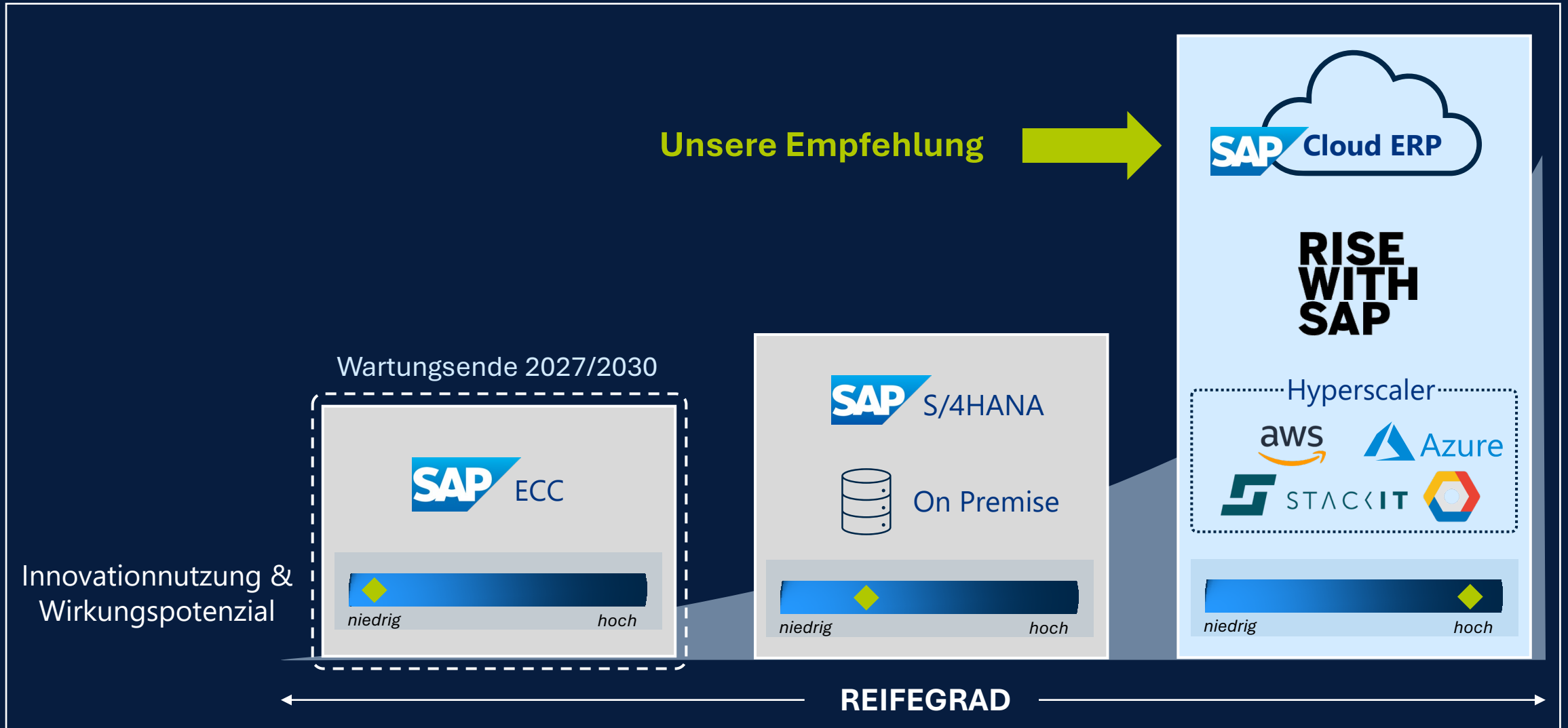
- Wirtschaftlicher Druck
- Strategischer Wandel in der Industrie
- Zukunftsfähigkeit & Innovationsfähigkeit



- Technische Notwendigkeit
- Arbeitskräftemangel & Automatisierungsdruck

Wer langfristig wettbewerbsfähig bleiben will, muss sein ERP modernisieren – andernfalls steigen Kosten und Risiken nachhaltig

SAP Customer Journey 2027+ Fokus für die Fertigungsindustrie



Unser Ansatz: End-to-End SAP Journey



Vorprojekt / Vorstudie

Klare
Entscheidungsgrundlage



**Brownfield (+)
SAP S/4 Conversion**

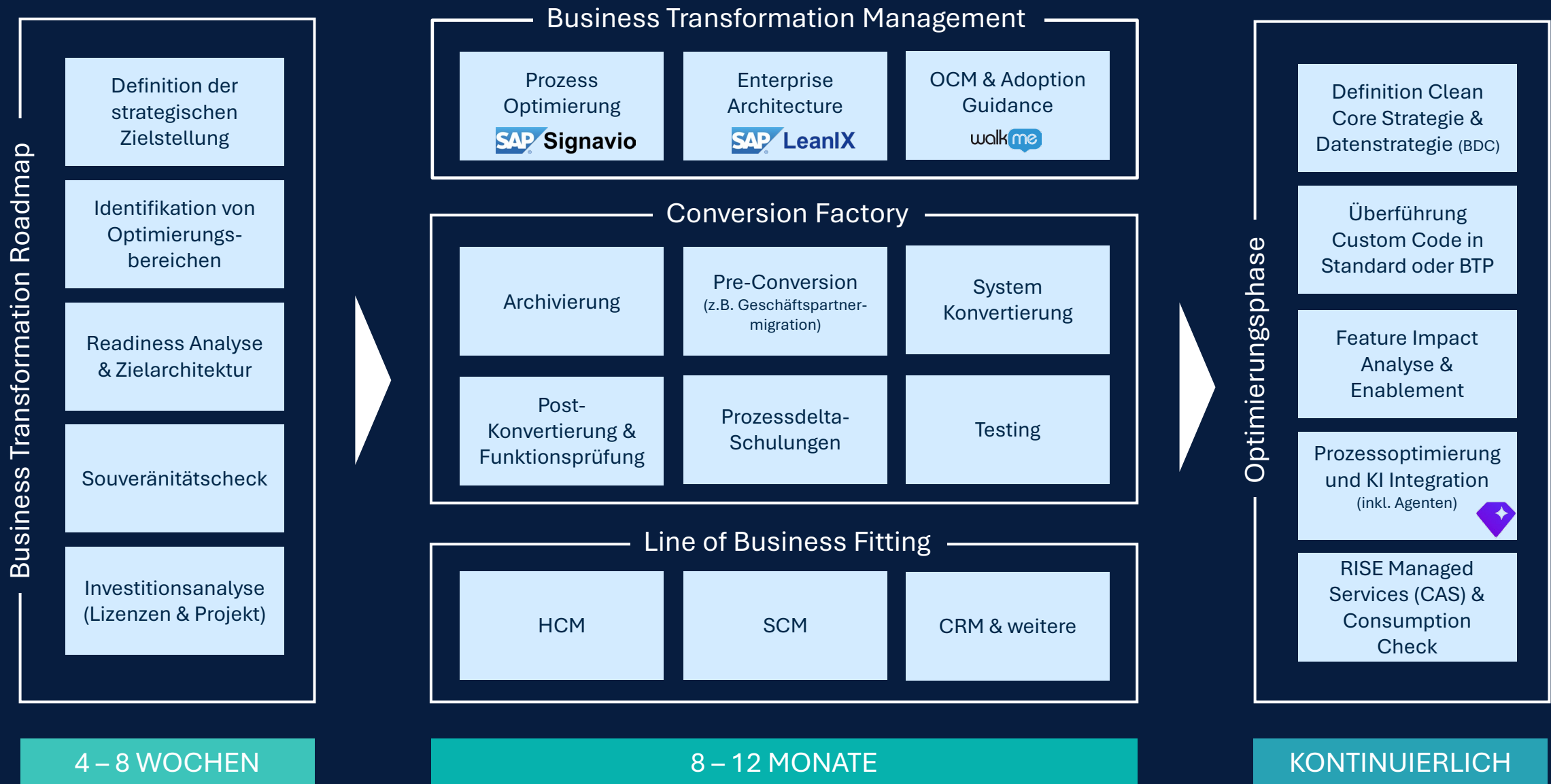
Effizienter und sicherer
Weg zum SAP Cloud ERP



**Optimierung &
Innovation**

Kontinuierlicher
Business Value statt nur
IT-Projekt

Wir begleiten Kunden ganzheitlich bei der Transformation



Unser Differenzierungsmerkmal

— Unser Ansatz spezialisiert sich auf die Fertigungsindustrie mit der Kombination aus Technologie & Prozessberatung

- **Brownfield 1st Ansatz**
- **Schnelle Time-to-Value**
- **Kosteneffizienz**

— Vorgefertigte Assets und Beschleuniger
(Standardisierte Angebote, Templates für Vorstudien, Conversion Tools, Best Practices)

Wir ermöglichen einen schnellen, risikoarmen Einstieg für Ihre Kunden
und machen es einfach, SAP-Projekte zu platzieren

AGENDA

1. Arvato Systems
2. SAP Portfolio & Expertise
3. SAP Cloud in der Fertigungsindustrie
4. Kundenbeispiel
5. Q&A



Witte Automotive GmbH

Projektbeschreibung

- S/4HANA Brownfield Conversion in RISE
- Vorgehen nach SAP Activate
- 15 Monate Projektlaufzeit
- Einführung BANF-Freigabeprozess
- Redesign des Berechtigungskonzepts
- Identifikation von Optimierungsthemen

Herausforderungen

- Parallele Euroeinführung in Bulgarien
- Zusätzliches Migrationsprojekt mit starker Abhängigkeit zur S/4HANA Conversion

Erfolgsfaktoren

- Ausführliche und umfangreiche Tests
- Globale Zusammenarbeit zwischen Teams von Witte Automotive (DE, CZ) und Arvato Systems (DE, LT, MY, RO)

Ergebnis

- Planmäßiger und erfolgreicher S/4HANA Go-Live
- Erfolgreiche Euroeinführung in Bulgarien
- Ruhige Hypercare-Phase, die frühzeitig beendet werden konnte

AGENDA

1. Arvato Systems
2. SAP Portfolio & Expertise
3. SAP Cloud in der Fertigungsindustrie
4. Kundenbeispiel
5. Q&A

Q&A

Ihre Fragen, unsere Antworten

Sourcing Summit

Digital denken. Souverän handeln. Zukunft gestalten.



Donnerstag, 18. Juni 2026 | Berlin



Arvato Systems lädt ein zum Sourcing Summit 2026 – dem exklusiven Treffpunkt für IT-Sourcing-Experten, Berater und Entscheider mit exklusiver Abendveranstaltung.



Die Themen decken die zentralen Herausforderungen im IT-Sourcing ab: KI-getriebene Betriebsmodelle, Regulierung und Souveränität, Hybrid-/Multi-Cloud-Orchestrierung, SAP- und Applikationsmodernisierung, Digital Workplace sowie Zero Trust.

WE empower Digital Leaders.
WE empower you.